

Se reúne la Junta Directiva de COPYME

La Junta Directiva de COPYME ha analizado la llegada de Trump a la presidencia de EE.UU y el incremento del riesgo geopolítico y como puede afectar a la inversión y el comercio internacional generando nuevas y no deseadas incertidumbres.

Madrid, 29 de mayo

En el escenario internacional COPYME reitera la urgente necesidad de un alto el fuego en Ucrania y exigir a Israel un alto el fuego inmediato, finalizar con el bloqueo que impide la entrada de alimentos a Gaza, con el riesgo inminente de hambruna y el fallecimiento de miles de niños por los bombardeos y el hambre.

Sobre el escenario económico

España: La Comisión Europea prevé un crecimiento del **2%**, una décima menos de lo estimado anteriormente.

Unión Europea: La Comisión Europea ha ajustado sus previsiones, estimando un crecimiento del **1,4%** para la eurozona y del **1,5%** para el conjunto de la UE.

Las políticas económicas que están influyendo en el crecimiento previsto de España y la Unión Europea en 2025 y 2026 incluyen:

Política fiscal: España ha mantenido una senda de gasto controlada, cumpliendo con los compromisos fiscales establecidos por la Comisión Europea. Esto ha permitido sostener el crecimiento económico y reducir el déficit.

Inversión y recuperación: La implementación del plan de recuperación y resiliencia ha fortalecido la inversión, lo que ha impulsado el crecimiento del PIB español.

Política monetaria: La moderación de la inflación y la estabilidad de los tipos de interés han favorecido el crecimiento económico en la eurozona.

Impacto de los aranceles: España ha logrado esquivar el impacto de los aranceles impuestos por EE. UU., lo que ha permitido mantener una previsión de crecimiento más alta en comparación con otras economías europeas.

Mercado laboral: La solidez del empleo en España ha sido clave para sostener el consumo privado y la demanda interna.

El incremento de la fuerza laboral, principalmente migrante, también es un factor determinante. La incorporación de trabajadores migrantes no solo ayuda a cubrir las necesidades del mercado laboral, sino que también aporta diversidad y nuevas habilidades que enriquecen nuestro entorno económico. Los migrantes contribuyen significativamente al crecimiento y desarrollo de nuestras empresas y comunidades.

Los sectores con mayor demanda

Tecnología e informática: Ingenieros de software, expertos en ciberseguridad y científicos de datos son altamente demandados debido a la digitalización de las empresas.

Sanidad y salud: Enfermeros, médicos especialistas y terapeutas ocupacionales siguen siendo esenciales para cubrir las necesidades del sistema sanitario.

Energías renovables: Ingenieros en energías renovables y técnicos en eficiencia energética son clave para la transición ecológica.

Logística y transporte: Gestores de tráfico terrestre y expertos en cadena de suministro son fundamentales para la distribución eficiente de bienes.

Marketing digital y comercio electrónico: Especialistas en UX/UI, marketing digital y gestión de redes sociales están en alta demanda debido al crecimiento del comercio online.

Finanzas y consultoría: Analistas financieros, gestores de inversiones y consultores estratégicos son esenciales para la estabilidad económica.

Como retos inmediatos

Escasez de personas trabajadora en determinados sectores

Logística y transporte: La falta de personal cualificado en gestión de tráfico y distribución está afectando la eficiencia del sector.

Hostelería y turismo: La demanda de trabajadores en hoteles y restaurantes sigue siendo alta, pero la oferta de empleo no logra cubrir todas las vacantes.

Construcción especializada: Fontaneros, electricistas y albañiles son perfiles muy buscados debido al crecimiento del sector de rehabilitación de viviendas.

Sanidad y atención social: La necesidad de enfermeros y cuidadores sigue en aumento, especialmente en residencias y hospitales.

Agricultura y alimentación: La falta de trabajadores en el campo y en la industria alimentaria está afectando la producción y distribución de productos básicos.

El desajuste entre oferta y demanda laboral es un reto importante para la economía española, siendo la formación un elemento fundamental y la mano de obra inmigrante, imprescindible, indico en la Junta Directiva, su presidente, Salvador Bellido.

El incremento del precio de la vivienda y como afecta a la pequeña empresa

El aumento del precio de la vivienda y la proliferación de alquileres turísticos, una parte mayoritaria claramente ilegales, están afectando negativamente a las pequeñas empresas en España. Algunos de los principales impactos incluyen:

Costes operativos elevados: El encarecimiento del alquiler comercial y de viviendas dificulta la sostenibilidad de los negocios locales, obligando a muchos a cerrar o trasladarse a zonas menos rentables.

Desplazamiento de residentes: La conversión de viviendas en alojamientos turísticos reduce la oferta de alquiler tradicional, expulsando a los residentes locales y afectando la clientela habitual de los pequeños comercios.

Homogeneización del comercio: La desaparición de negocios tradicionales en favor de franquicias y grandes cadenas altera la identidad de los barrios y reduce la diversidad comercial.

COPYME hemos venido señalando y hemos de seguir insistiendo en que la crisis de la vivienda y los altos precios del alquiler están afectando profundamente a las pequeñas empresas, especialmente en grandes ciudades, donde el comercio de proximidad está en riesgo de desaparición.

La Junta Directiva ha insistido en los retos que se han de acometer sobre:

Digitalización y empleo: La automatización y la inteligencia artificial están transformando sectores clave, lo que requiere una adaptación de la fuerza laboral. La brecha tecnológica podría generar desigualdad si no se toman medidas adecuadas.

Aunque el 61% de las pymes en España tienen un nivel básico de digitalización, aún queda camino por recorrer para alcanzar los objetivos europeos.

Transición energética: La crisis energética y la necesidad de avanzar hacia la descarbonización presentan retos importantes. La incertidumbre sobre los precios de la energía y la falta de consenso político dificultan el proceso.

Acceso a financiación, elemento reiterado por COPYME: Las pequeñas empresas siguen teniendo dificultades para obtener préstamos con condiciones favorables, lo que limita su crecimiento.

Competitividad y talento: La captación y retención de talento es clave para la supervivencia de las pymes, especialmente en un entorno de transformación digital.

Iniciativas en torno al comercio de proximidad

Salvador Bellido indico que COPYME ha dado los primeros pasos: hemos elaborado el proyecto MECA que nos permitirá estrechar relaciones con un número importante de empresas, vinculándolas más y mejor con COPYME a través de sus Asociaciones, se está trabajando con el proyecto VECA, vinculados con el distrito de Vicálvaro y con los mismos objetivos que en Moratalaz y estamos trabajando en otros distritos de Madrid y en otros lugares de España.

FoCo 25

Estamos trabajando en un Foro del Comercio, a nivel estatal, que esperamos poder realizar antes de finalizar el año en colaboración con otras organizaciones. Una de las primeras cuestiones para este Encuentro es la realización de un Estudio/Informe sobre el Comercio de proximidad en España.

La Junta Directiva ha llamado la atención sobre lo que es una prioridad abordar el reto demográfico y el relevo generacional y las iniciativas que se están adoptando.

La Junta Directiva ha aprobado la creación de un área sobre **Emprendimiento**, y por tanto de servicios a nuevos emprendedores y otra de **Asistencia técnica a la Empresa/Trabajo Autónomo**, de asesoramiento en aspectos estratégicos para la consolidación y/o crecimiento de la empresa o para situaciones de dificultad.

La Junta Directiva está priorizando la formación como una herramienta fundamental para las pequeñas empresas.

La Escuela Empresarial Enrique Miret Magdalena (EEMM) será el eje central de toda la formación empresarial en COPYME.

Detección de necesidades: Encuestas a los asociados para identificar sus necesidades en materia de formación.

Programas formativos: Desarrollo de programas transversales en áreas como gestión empresarial, digitalización, sostenibilidad y marketing, además de programas específicos para cada sector.

Plataforma de formación: Implementación de una plataforma online para facilitar el acceso a los recursos formativos.

Colaboración con entidades públicas: Presentación de proyectos formativos a las entidades Públicas que realicen convocatorias y COPYME pueda ser beneficiario.

La Junta Directiva insiste en la prioridad de la digitalización para la empresa poniendo las estructuras de COPYME en este trabajo.

La digitalización y aplicación de inteligencia artificial (IA) para pequeñas y medianas empresas (PYMES) puede ser transformador, ayudándolas a mejorar su eficiencia, competitividad y adaptabilidad.

Hemos de transmitir la idea de que los procesos de digitalización contribuyen a generar una mayor eficiencia operativa.

Hemos de insistir a los todavía rezagados que tener presencia digital, como una página web o redes sociales, amplía el alcance y la posibilidad de atraer clientes fuera de la ubicación física.

Plataformas digitales y herramientas de gestión de relaciones (CRM) ayudan a conocer mejor las necesidades de los clientes y mejorar la atención.

La Junta Directiva ha finalizado dando la bienvenida a las Asociaciones de Comercio, Industria y Consultoría y Servicios a las empresas.